VALDOIE FORMATION

CFPPA
CENTRE DE FORMATION POUR ADULTES

Bloc de compétences

Commercialisation des produits agricoles

Bloc 5 du BP Responsable Entreprise Agricole

Niveau 4





70 heures	Formation en distanciel asynchrone	Formation partiellement diplômante	Tarif 1085 € net de taxe

OBJECTIFS

Vous êtes Porteur de projet d'installation agricole, Exploitant, ou vous souhaitez développer la commercialisation de produits agricoles, cette formation vous permettra de savoir :

- Réaliser une étude de marché adaptée à son activité
- Définir un prix de vente rentable
- Construire une stratégie de commercialisation
- Choisir un circuit de distribution adapté
- Mettre en place des actions commerciales efficaces

Notre formation est accessible aux personnes en situation de handicap.

Contactez notre référente handicap : PERRIN Nadia : nadia.perrin@educagri.fr

MÉTHODES MOBILISÉES

- Formation 100% à distance (Asynchrone)
- Plateforme Moodle et référent technique
- Accompagnement par un formateur spécialisé
- Activités pédagogiques : supports de cours théoriques, ressources vidéo, pdf téléchargeable, QCM et exercices de synthèse avec corrections détaillées
- Stage en milieu professionnel (obligatoire pour valider le bloc de compétences).

PRÉ-REQUIS

- Avoir 18 ans minimum
- Maîtriser l'expression écrite et orale en français
- Etre en possession de : webcam, micro, internet

CFPPA DE VALDOIE
95 rue de turenne 90300 VALDOIE
03.84.58.49.62
cfppa.valdoie@educagri.fr

Commercialisation des produits agricoles

Bloc 5 du BP REA

Code RNCP : 38093 ▪ Code CPF : 240310 ▪ Code Certif-info : 20856

PROGRAMME & CERTIFICATION

Certificateur : Ministère de l'agriculture, de l'agroalimentaire et de la souveraineté alimentaire
Enregistrement de la certification : 01/01/2024

PROGRAMME & COMPÉTENCES VISÉES

Bloc 5 : Valoriser les produits ou services de l'entreprise

Bases de la commercialisation
- Les étapes de la vente
- Notions de marketing

Prix et stratégie commerciale
- Fixation des prix
- Construction de sa stratégie

Connaissance du marché
- Étude de marché
- Analyse des débouchés

Circuits de distribution
- Vente à la ferme
- Circuits courts et distribution

Communication et développement
- Plan de communication
- Animation commerciale
- Création de point de vente

Préparation à l'évaluation
- Mise en situation commerciale
- Préparation à l'épreuve

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Evaluations formatives
Le suivi de la progression est réalisé tout au long du parcours

Validation partielle du diplôme : Cette formation sera évaluée par une mise en situation professionnelle de vente, avec présentation d'un dossier commercial, suivie d'un échange avec le formateur.
A l'issue vous recevrez une attestation d'obtention d'Unités Capitalisables mentionnant le bloc validé (certification partielle) valable 5 ans.
Attention, le suivi et la validation de cette formation ne vise pas le diplôme complet mais un bloc du diplôme.

CONDITIONS & MODALITÉS D'ACCÈS

1. Prendre contact avec le CFPPA pour évaluer vos besoins et les financements envisageables.
2. Retour des documents d'inscription complétés
3. Réception des codes d'accès à la plateforme et contact avec votre référent pédagogique

FINANCEMENTS

Contactez le secrétariat pour déterminer les possibilités de financement selon votre situation ou consultez notre site internet rubrique « Accompagnement » - « Aide au financement »

Indicateurs de résultats 2025/2026

La formation **a répondu aux attentes** des stagiaires	Aucune session réalisée sur la période de référence
Validation du bloc de compétences	**Aucune session réalisée sur la période de référence**

Consultez notre site internet pour en savoir plus sur la formation : www.cfppavaldoie.fr